

Como coach, ¿tienes los clientes y los ingresos que deseas? Si no es así, ¿por qué no? ¿qué te hace pensar que no tengas que invertir y formarte para ello?

“Hace menos de 5 años, tenía el sueño de convertir el coaching en mi profesión, mi medio de vida, pero tenía muchas dudas y miedo. Hoy ya he realizado más de mil sesiones, he tenido más clientes de los que podía imaginar, he facturado decenas de miles de Euros con mi actividad a tiempo parcial, y hoy tengo una red de coaches a los que les envío clientes que no puedo atender”

José Pedro García



¿Y cual es tu situación actualmente? ¿Hasta cuando quieres seguir así? ¿Cuándo vas a decidirte en firme a convertir el coaching en una auténtica profesión? Este curso sólo va dirigido a aquellas personas que deseen de verdad convertir su sueño en realidad.

**¿Y si a ti se te quitaran las dudas...?
¿Y si tú consiguieras los clientes que necesitas?
¿Y si tú tuvieras los ingresos que quieres?**

**“VIVIR DEL COACHING: TODAS LAS CLAVES DE LA PROSPERIDAD Y LA ABUNDANCIA EN TU NEGOCIO”
(¡Y ahora, con tutoriales y teleclases de seguimiento!)**

Madrid, 4-6 de Julio de 2008

Plazas muy limitadas. Se cubrirán respetando el orden de petición

Con “Vivir del coaching” tú tienes la oportunidad hoy de realizar único curso a nivel mundial en castellano que:

- te aporta la confianza que falta para creer en tu proyecto
- te ayuda a plasmarlo concretamente
- rompe con tus creencias limitadoras (dinero, capacitación)
- Te da las herramientas para captar clientes a corto y medio plazo
- Te facilita que tengas tu imagen de marca personal
- Te da todas las estrategias necesarias para generar excelentes ingresos
- Y todo dentro del ámbito de la abundancia, la ética y la contribución

“Después de pasar por el curso he conseguido poner mi negocio en marcha, ser realista y enfocarme en un público objetivo. En definitiva, ponerme las pilas!

Ahora tengo un despacho de coaching y damos cursos de formación. AcmeCoaching es mi empresa y la de mi socia, en Las Rozas (Madrid) www.AcmeCoaching.es. Estamos muy contentos.”

Simon Aparicio (Madrid)

“mi paso por el curso “vivir del coaching” me dio visión y perspectiva de cómo hacer para iniciar y continuar con mi negocio de Coaching. He puesto en practica la metodología de acogida y seguimiento de los primeros contactos o posibles clientes, La utilizacion de un lenguaje adecuado, convicente, que transmite emociones, sobre el coaching, y Tener en cuenta la “presencia” en prensa, radio, television, foros etc. para dar a conocer mi empresa y el Coaching. El curso Me dio confianza para su puesta en marcha y está funcionando”

Rosa Estañ (Granada)

“Después de mi paso por el curso, conseguí seguridad en mi misma como coach, coachees satisfechos, ser contratada como capacitadora de capital humano...mi asistencia me ha sido de utilidad en enorme medida. He utilizado algunas de las metáforas, ideas, ejercicios, con resultados positivos in-me-dia-tos!!

Claudia Hernández (Monterrey, México)

¿PERO ES SOLO UNA FORMACIÓN DE FIN DE SEMANA? ¿QUÉ MÁS OFRECE?

El curso “Vivir del coaching” no se circunscribe a un fin de semana donde se practica, se adquieren conocimientos, se afianza la seguridad y la confianza, se rompen creencias, se genera red y se trazan líneas de actuación. Se trata de que entres en acción y esta además perdure. También:

- se traza un plan de acción/Plan de negocio individualizado y muy sencillo para dar los pasos necesarios
- tras finalizar, durante las cuatro primeras semanas hay **tutoriales** de seguimiento
- Tenemos **dos teleconferencias** el primer y segundo mes después del curso, de puesta en común, revisión del plan de acción y consultas
- Dentro de los dos primeros meses hay una **teleconferencia con un experto en temas legales** vinculados a tu negocio
- Se regala una suscripción a la revista “emprendedores”, que es la biblia del que emprende
- Se ofrecen los servicios de mentoring de coaches especializados para facilitar tu objetivos
- Se pasa a pertenecer al “club de la plata” que es el punto de encuentro de todos los participantes del curso desde sus inicios, para crear comunidad, intercambio de información, sinergias, y crear red.
- Se pueden optar a cursos especializados solo para alumnos de “vivir del coaching”

¡Y además, tendremos durante el curso a profesores invitados especialistas en redes, marketing de guerrilla en internet y captación de clientes.

¿Y QUÉ TEMAS VAS A TOCAR EN EL CURSO?

Primer día, viernes

1. ¿qué hacemos aquí?
2. ¿Es posible hoy vivir del coaching?
3. ¿qué mercado hay en España y el mundo para el coaching personal y de empresa?
4. Definiendo en concreto qué es lo que quieres conseguir
5. ¿qué obstáculos te están frenando? Las dudas más frecuentes
6. Empezamos con el plan de marketing: misión, visión y valores
7. Rompiendo creencias limitantes: dinero, no estoy preparad@, no hay mercado, no sé como...

Segundo día, Sábado

8. El patrón del dinero y vivir desde “la abundancia”
9. Qué es la imagen de marca personal y como potenciarla. Crear reputación
10. Seguimos con el plan de marketing: la magia de especializarse en tu público idóneo
11. ¿Y donde están tus clientes?
12. Aclarar lo que te hace distint@: tu valor añadido
13. Creando mensajes poderosos para influir
14. Tu propia y sencilla definición de coaching
15. El desarrollo de tu red de contactos
16. ¿cómo darse a conocer a tus clientes?
17. Estrategias a corto plazo para captar clientes: los primeros 50
18. ¿Y cuanto cobro?

Tercer día, Domingo

19. ¿a qué tipo de coaching dedicarme, y cuanto tiempo?
20. Estrategias a medio y largo plazo para generar clientes: medios de comunicación, foros, artículos, libros, conferencias, etc
21. El marketing de guerrilla en Internet: métodos sin coste para darse a conocer en Internet
22. La estructura de una sesión de prueba
23. Momento para consultas y preguntas
24. Compromisos
25. Puentes al futuro
26. Plan de acción individual

¿PARA QUIEN ES ESTE CURSO?

Este curso está sobre todo orientado para coaches que quieren profesionalizarse y vivir de su profesión, o coaches en su primer año de desarrollo de negocio. También puede estar indicado para profesionales independientes (terapeutas, formadores y consultores), que tengan familiaridad con el coaching.

COMO APUNTARSE (CUANDO ES, DONDE, CUANTO CUESTA, AHORRO Y POSIBILIDADES DE PAGO)

fechas y horarios: Viernes 4 de julio de 16:00 a 21:00 h, Sabado 5 de julio de 09:30 a 14:00 y 15:30 a 20:00 y domingo 6 de julio de 09:30 a 15:00 h

Inversión del curso: 996 € (se puede fraccionar el pago en 3 cuotas mensuales de 332 €)

Descuentos:

- *si te matriculas antes o durante el viernes 6 de junio, tienes un descuento de 100 €, con lo que la inversión es de 886 € (también se puede fraccionar el pago en 3 cuotas mensuales de 295,33 €)*

- Si eres socio de ASESCO (Asociación Española de Coaching) o de ICF España (has de acreditar la pertenencia) tienes un descuento añadido de 50 €
- Si eres o has sido alumno de las siguientes escuelas y cursos también tienes un descuento añadido de 50 € (no acumulable al de asociaciones)
 - Especialista o master en coaching universidad Pontificia de Salamanca
 - Master coaching del IPH
 - Master de coaching IESEC HUMAN
 - Master de coaching o de Comunicación de CECP
 - Coaching co-activo CTI
 - Coachville
 - Master de coaching del Instituto Europeo de Coaching
- Si eres antiguo alumno del curso “Vivir del Coaching” y decides repetirlo, tendrás un descuento directo del 50% : 498 €
- También se otorgará una **BECA**, donde se subvenciona el 50% del curso, y a cambio se realizarán trabajos de apoyo en el curso (si estás interesad@ en ella, ponte en contacto con nosotros)

De todas formas, si deseas de verdad hacer el curso y nos quieres hacer otra propuesta de pago, llegaremos a un acuerdo y tendrás las facilidades adecuadas a tu situación

PARA RESERVAR PLAZA:

Hay que inscribirse pagando una matricula de 295 € si es antes o durante el 6 de junio , y de 332 € después del 6 de junio, haciendo una transferencia a la cuenta de la empresa:

Excellence research institute S.L.
Barclays bank
0065 0200 59 0001014842

No olvides poner en concepto tu nombre y las siglas CVC (curso vivir del coaching). Si vas a querer factura, por favor haz la transferencia desde la cuenta del titular al que se va a emitir la factura: particular o empresa)

El curso se impartirá en Madrid capital

PARA AMPLIAR INFORMACION:

José Pedro García
TEL: 91 849 03 36 / 639 097 456
MAIL: jpgarcia@coachingparati.com

QUIEN IMPARTE EL CURSO

José Pedro García, además de coach personal y ejecutivo, es empresario desde hace 15 años. Entre otras cosas:

- ha realizado más de 1000 sesiones de coaching en de 4 años

- dirige www.coachingparati.com, la empresa de formación “Excellence Research Institute” y la “Escuela de Liderazgo personal”
- tiene ingresos anuales mínimos de 50.000 € con la actividad del coaching, siendo esta a tiempo parcial
- Es Emprendedor y empresario desde los 23 años
- Miembro de la junta directiva de ASESCO (asociación española de coaching)
- Ha constituido una red de 18 coaches en España y Latinoamérica para redireccionar los clientes que no puede atender
- Es Profesor del área de emprendedores y de coaching de la EOI
- Profesor del área “in company” de ICADE
- Es Miembro de la asociación de jóvenes empresarios de Madrid desde 1993
- Es Profesor del Master de coaching de la universidad pontificia de Salamanca
- Es asiduo en medios, como la cadena ser, donde pertenece al equipo del programa “Gran Vía” dedicándose al área de desarrollo personal, etc.
- también escribe para la revista “emprendedores” en la sección “observatorio” de su página web
- Es coach co-activo titulado (CTI)
- Ha sido formador de emprendedores en la Escuela Joven de Iniciativas Empresariales de la CAM
- Es Trainer en PNL y “especialista en inteligencia emocional” por la univ. Camilo José Cela.
- Es profesor del master en coaching del IPH
- Es profesor del master de coaching de Isec-human (Valencia)
- Es profesor del master de coaching de CECP